

**MỨC CHIẾT KHẤU BÁN HÀNG NĂM 2012**

( Áp dụng cho hàng thị trường từ ngày 5/2 đến 30/6/2012)

DOANH SỐ MUA HÀNG	MỨC CHIẾT KHẤU (%)	GHI CHÚ
TỪ 1 TRIỆU -> 50 TRIỆU	5%	1. Giải quyết chiết khấu ngoài qui định phải trình lên P.KD duyệt
TỪ 50 TRIỆU -> 80 TRIỆU	7%	2. Toàn bộ thông báo chiết khấu bán hàng phải lưu 01 bản tại Cửa hàng và 1 bản tại P. Kế Toán 3. Trên phiếu giao hàng gửi P. Kế Toán phải có chữ ký khách hàng và BP lập file, phải nòng dấu Hotline chủ YJ
TỪ 80 TRIỆU -> DƯỚI 150 TRIỆU	10%	4. Cửa hàng trường phải gửi phiếu file hàng kèm theo phiếu giao hàng của khách hàng và ký lên hàng nội gửi về cho Phòng Kinh Doanh ký trước khi gửi về cho Phòng Kế Toán. 5. Chương trình Chiết khấu của công ty Nhân viên bán hàng phải thông báo cho khách hàng.
TỪ 150 TRIỆU	15%	6. Thời gian hiệu lực từ tháng 2 đến tháng 06/2012.

\*\*\* Ghi chú

1. Văn bản này có hiệu lực từ ngày ký
2. Ngoài các chương trình bán giải khác sẽ không được giải quyết
3. Áp dụng trên toàn hệ thống CH bán lẻ của Công ty Nội Thất MyTrần
4. Không áp dụng cho hàng thanh lý và hàng tồn lâu (nếu có mức chiết khấu riêng)

TP.HCM, Ngày 5 tháng 02 năm 2012

Giám đốc đã duyệt

\_\_\_\_\_  
NHINH SYU TIEN